

Konsult inom strategiskt förändringsarbete

Mattias har mer än tjugo års erfarenhet som konsult kring förändringsarbete. Inte minst när det gäller hur medarbetare och organisation kan utvecklas och bidra till att företagets affär effektiviseras samt ställs om till att bli snabbare i takt med omvärldens krav.

Tyngdpunkten i hans arbete har alltid varit utveckling inom marknad och försäljning med ett fokus på tillväxt, ledarskap och förändringsprocesser. De senaste åren har Mattias drivit ett stort antal utvecklings- och tillväxtprojekt där han skräddarsytt metoder och verktyg som kan hantera de utmaningar en hög utvecklingstakt kräver.

Mattias har varit verksam inom olika tillväxtföretag, bland annat inom finans och försäkringsbranschen, men även inom kompetensförsörjning och vårdsektorn.

Interim matchning:

Utvecklingsuppdrag där du som kund har behov av en ledare som har erfarenhet av utvecklings-, förändrings- och tillväxtprocesser där ambitionen är att alla i organisationen bidrar. Skulle du dessutom erbjuda komplex tjänsteförsäljning blir matchningen perfekt.

Exempel på lämpliga utmaningar som VD, Försäljningschef, Region/Affärsområdeschef:

- Strategiarbete och implementation
- Skapa resultat genom att koppla affären till företagets värdegrund
- Utveckling och förändringsarbete där alla tar ansvar
- Ta försäljning till en ny nivå
- Ledarskap där individen har ett tydligt eget ansvar

Sektorer: Alla branscher som driver utveckling där alla är med och bidrar. Min spets ligger inom komplex tjänsteförsäljning

Utbildningsnivå: Nationalekonom vid Lunds Universitet, Fyraårigt Tekniskt Gymnasium, Diplomerad i rekryteringsinstrumentet Growfile samt IPU DISC analys, University of Rapid Growth, AS3s Certifieringsprogram som rådgivare inom Job Transition Management

Geografisk täckning: Stor-Stockholm och Uppsala

Ersättning: Diskuteras beroende på omfattning

Interimskonsult nr: 3746

Kontakt: För information om denna konsult kontakta Peter Berg, 0702-955578, eller Magnus Wallén, 0702-687420.