

# Interim försäljningschef med erfarenhet att bygga upp och driva säljorganisationer i Sverige och internationellt

Michael är en mycket erfaren affärsman och ledare. Han har både arbetat internationellt och i Sverige med att bygga upp, driva och utveckla försäljningsfunktioner (direkt och indirekt) inom framför allt telekom och energisektorn. Han drivs av att skapa nya långsiktiga affärer inom områden där nya teknologier och idéer möter kundernas behov och ger tydlig samhällsnytta.

Michael har arbetat inom både inom stora organisationer som Ericsson och Tele2, men har också många års erfarenhet på ledningsnivå inom Start/Scale-up bolag. Som en följd av detta har han också stor erfarenhet av att på ledningsnivå driva marknadsföring och varumärkesbyggande, både digitalt och IRL, och är en erfaren presentatör, kommunikatör och skribent.

Som person är Michael en prestigelös, resultatnriktad "starter" och relationsbyggare, van att agera på alla nivåer hos kunder och parter, inklusive ledningsgrupp och styrelse/investerare. Han har en mycket god förmåga att snabbt sätta sig in i komplexa sammanhang och omsätta nya kunskaper i praktisk handling.

## Kunskapsområden:

- Säljledning och bygga säljorganisationer, internationellt, direkt och via distributörer.
- Ledarskap - direkt/indirekt, tvärfunktionellt, internationellt
- Major Account Management
- Marknadsanalys
- Branding, marknadspositionering, strategi.
- Komplexa förhandlingar
- Affärsutveckling, strategi och analys
- Upphandlingsstöd
- Förändringsledning

## Verktyg/IT-kompetens

- MS Office et.c. CRM-verktyg som Salesforce, Hubspot.

## Sektorer:

Telekom (IoT, 5G, Cloud, Edgem, Streaming Media etc) , Energi (Smart Metering, Smart Grid), Offentlig sektor.

## Utbildningsnivå:

- Civilingenjör Eletroteknik KTH 1985 (Master i telekommunikationssystem)
- KTH Executive School, Growth Management Program 2007-2008.
- Diverse ledarskap/säljutbildningar

**Geografisk täckning:** Stockholm, Lund/Malmö/Helsingborg

**Ersättning:** Diskuteras beroende på uppdragets omfattning

**Interimskonsult:** 4083

**Kontakt:** För information om denna konsult kontakta Magnus Wallén, 0702-687420.