

Senior konsult inom försäljning, marknadsföring, digital affärsutveckling och organisationsförändringar

Ingi Mar är en mycket erfaren affärsman med spetskompetens inom försäljning, marknadsföring och digital affärsutveckling. Han har haft ledande roller som VD, försäljningschef och marknadschef inom både stora internationella och lokala organisationer samt start och tillväxtbolag.

Inom försäljning: Besitter gedigen kunskap och erfarenhet av att arbeta med försäljningsstrategier, försäljningsprocesser och planering, kundsegmentering, marknadsanalys, account management och after sales. Stor pådrivare av att arbeta med digitalisering och automatisering av försäljningsprocessen, erfarenheter av att implementera och aktivt arbeta med CRM och Marketing Automation-verktyg.

Marknadsföring: Erfarenhet som marknadschef inkluderande marknadsplaner och go to market strategier. Konkreta erfarenheter, marknadskampanjer, kundevents, mässor, informationskampanjer och PR. Kompetens och erfarenhet av digital marknadsföring och growth marketing. Erfarenheter av beställarroll mot leverantörer inom marknadskommunikation och media.

Affärsutveckling: Kvalitativ erfarenhet av affärsutveckling inom bland annat och IT och Telecom. Framför allt utveckling och etablering av affärsmodeller, produkt och tjänstepaketeringar med fokus på digitalisering och automatisering. Stort intresse för att utveckla och förbättra kundupplevelsen.

Personal och ledning: Byggt upp ett företag med 40 tal anställda inom IT System till företagskunder. Direkt operativ chef för försäljning och kundteam bestående av projektledare och kundsupport gällande underhåll och förvaltning under drygt 10 år. Anses vara skicklig på att skapa god arbetsmiljö och positiv laganda.

Kunskapsområden:

- Affärsutveckling, strategi, analys
- Organisationsutveckling
- Digital transformation
- Marknadsplaner/ Go to market
- Försäljningsprocess
- Growth marketing
- E-handel, CRM, Marketing Automation
- SaaS projekt
- Projektledning
- Förhandlingar och upphandlingsansvar

Verktyg:

- MS office
- CRM – Hubspot, Salesforce, Lime,
- Google Analytics, Google Ads, Facebook Ad Manager, LinkedIn Sales Navigator.

Utbildningsnivå:

- Civilekonom, inriktning marknadsföring
- Kurser inom ledarskap och försäljning

För ytterligare information om Ingi Mar kontakta Magnus Wallén, 0702-687420, magnus.wallén@team720.